

**DOBJA FEL
ÉTLAPJÁT A
PICKERSSEL**



P!CKERS

BY
McCain

FOODSERVICE
SOLUTIONS

#1 KOMBINÁLJON



A vásárlók számára:

- ✓ Egyszerű rendelés az előre összeállított kombinációkból
- ✓ Igazán előnyös ajánlatok



Az ön számára:

- ✓ Az eladások növelése
- ✓ Elősegíti az új harapnivalók kipróbálását

Kombinálja az egyes harapnivalókat különböző italokkal vagy szószokkal, és állítson össze a vásárlók által közvetlenül rendelhető ajánlatokat.

Könnyítse meg a vásárlók számára a különböző harapnivalók kipróbálását.



SAJTOS DOBOZ



HÚSOS DOBOZ



MIX DOBOZ

Példa:

Különleges munka utáni/iskola utáni ajánlatok (csak 16.00–18.00 között): 3 adag harapnivaló + 1 adag sült krumpli + 2 db 50 ml ital x Ft-ért

#2 A MÉRET SZÁMÍT

Igazítsa és váltogassa az adagokon belüli darabszámot, hogy megtalálja a legmegfelelőbb mennyiséget, amely megfelel a vásárlók elvárásainak. Mindig több fő számára népszerűsítse az ajánlatait és kombinációit, hogy családok és nagyobb csoportok érdeklődését is felkeltse.



A vásárlók számára:

- ✓ A hangulatukat tükröző ajánlat
- ✓ Igazán előnyös ajánlatok



Az ön számára:

- ✓ Maximalizálja profitját az adagméretek megfelelő beállításával és az optimális darabszámmal
- ✓ Növelje az eladási esélyeket (különösen a közepes méretű adagok esetében)
- ✓ Emelje ki a különböző fogyasztási alkalmakat és felhasználásokat (kisebb extra adag, harapnivaló, többfős tálak stb.)



Egy adag
(4–6 db)



XL vagy
nagyobb adag
(6–9 db)



Kombináció
(több fő számára
– több mint 9 db)



Szeretné kiszámítani az adagonkénti profitját? Számológépünk megteszi ön helyett.

KATTINTSON IDE

#3 ELŐNYÖS AJÁNLATOK

Segítsen vásárlóinak felfedezni az új harapnivalókat, és kínáljon nekik előnyös árakat. Ez egy nagyszerű lehetőség arra, hogy rövid időn belül kipróbálhassák az új termékeket, és a lehető legtöbbet hozzák ki az akciós kínálatból.



A vásárlók számára:

- ✓ Akciós kisebb harapnivalók vagy extra köret
- ✓ Kockázat nélkül próbálhatják ki az új falatokat



Az ön számára:

- ✓ Az eladások növelése
- ✓ Segítse elő az új harapnivalók kipróbálását
- ✓ Használja ki az impulzív vásárlásokat
- ✓ Potenciálisan magas termékkészletek



#4 KORLÁTOZOTT IDEJŰ AJÁNLATOK

A korlátozott időre szóló tematikus ajánlatok, kiváló lehetőséget kínálnak arra, hogyan kölcsönözzön friss és új megjelenést a hagyományos harapnivalóknak, és hatékonyan népszerűsítse az új termékeket a kínálatában. A vásárlók mindig valami különlegeset keresnek.



A vásárlók számára:

- ✓ Izgalommal fogadják az új ajánlatot
- ✓ Ki kell próbálniuk, mielőtt lekésnének az ajánlatról



Az ön számára:

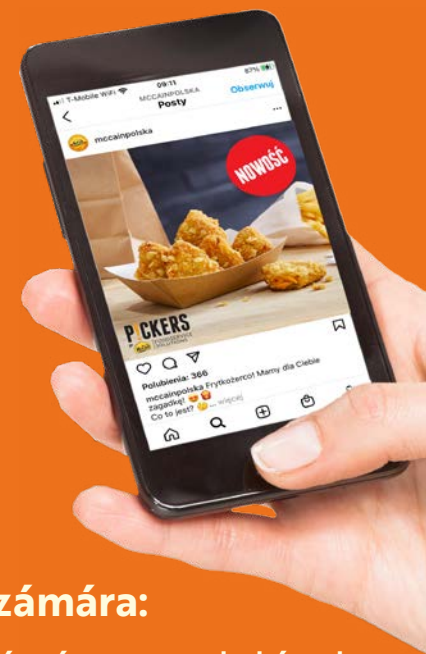
- ✓ Tegye színesebbé jelenlegi harapnivaló választékát
- ✓ A harapnivalók egyszerű hozzáigazítása a korlátozott idejű akciókhoz
- ✓ Lepje meg hűségese vásárlóit



#5 JÓL LÁTHATÓ PREZENTÁLÁS



Ismertesse vásárlóival a harapnivalók választékát, és népszerűsítse őket közvetlenül az éttermében és online is, így érdeklődést kelt és arra ösztönzi a vásárlókat, hogy valami extrát is rendeljenek az ételükhöz.



A vásárlók számára:

- ✓ Legyen tökéletesen tájékozott a harapnivalók használatának lehetőségeiről és azok választékáról
- ✓ Legyen áttekintése arról, hogy mi felel meg a vásárlók igényeinek a kínálatában
- ✓ Maradjon kapcsolatban az éttermen kívül



Az ön számára:

- ✓ Az eladás és a rendelések átlagos értékének növelése
- ✓ Ismertség kialakítása, érdeklődés felkeltése
- ✓ Lojalitás és online látogatottság elősegítése

Eszközpéldák:

Növelje a harapnivalók láthatóságát közvetlenül az éttermében az alkalmazottak, asztali táblák és fali krétatáblák segítségével, továbbá online a weboldalon megjelenő hirdetésekkel és közösségi posztokkal!

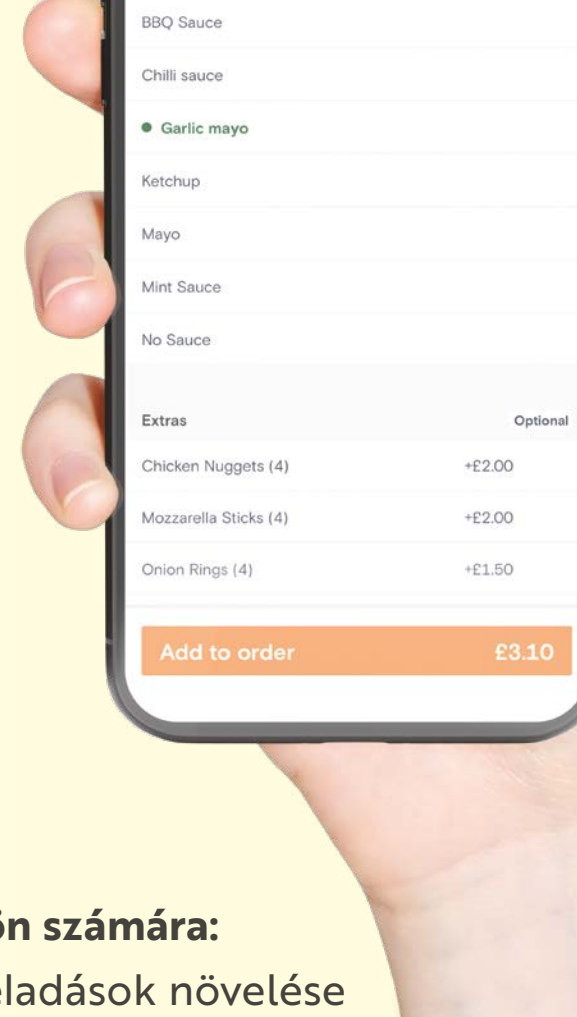
#6 AJÁNlja AZ EXTRA HARAPNIVALÓKAT



Példa:

Gondoskodjon arról, hogy alkalmazottai megfelelő képzésben részesüljenek a közvetlenül az étteremben leadott vagy házhozszállítási rendelésekkel kapcsolatban! Rendeléskor extra harapnivalókat ajánlhatnak a vásárlóknak.

Online rendelés esetén vásárlóinak több ideje van arra, hogy kiválasszák, mit szeretnének, és nagyobb a valószínűsége, hogy valami extrát is rendelnek az ételükhöz. A fizetés előtti utolsó lépésben kínáljon a vásárlóknak harapnivalókat, támogassa az online értékesítést, és növelje a rendelések átlagos értékét!



A vásárlók számára:

- ✓ Különleges ajánlatok és termékek iránti érdeklődés, amelyek elnyerhetik a tetszésüket
- ✓ Egyszerű online rendelés



Az ön számára:

- ✓ Az eladások növelése
- ✓ Segítsen vásárlóinak az extrák kiválasztásában

VÁLASSZON
A VÁLASZTÉKBÓL

P!CKERS

BY



FOODSERVICE
SOLUTIONS