

ΧΡΗΣΙΜΕΣ
ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ
ΓΙΑ ΝΑ ΑΥΞΗΣΕΤΕ
ΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΣΑΣ



P!CKERS
ΑΠΟ ΤΗ
 FOODSERVICE SOLUTIONS

**ΟΙ ΠΕΛΑΤΕΣ ΣΟΥ
ΑΝΥΠΟΜΟΝΟΥΝ ΝΑ
ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΟΥΝ ΤΗΝ
ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΑ ΤΟΥΣ ΠΡΟΣΘΕΤΟΝΤΑΣ
ΚΑΤΙ ΔΙΑΦΟΡΕΤΙΚΟ ΓΙΑ ΝΑ ΤΗΝ
ΚΑΝΟΥΝ ΠΙΟ ΣΥΝΑΡΠΑΣΤΙΚΗ**

Ως επαγγελματίας στη Μαζική Εστίαση, ο κύριος στόχος σου είναι φυσικά να ικανοποιήσεις τις ανάγκες του πελάτη σου, αλλά και να μεγιστοποιήσεις τις πωλήσεις & τα κέρδη σου χάρη σε ένα αποτελεσματικό και επικερδές μενού. Σε αυτόν τον οδηγό, σου παρέχουμε εύκολες συμβουλές για την πώληση ακόμη περισσότερων ορεκτικών, δίχως να χρειάζεται ν'αλλάξεις τη συνηθισμένη προσφορά σε σνακ και γαρνιτούρες.



ΟΙ ΤΟΠ **6** **ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ**
ΜΑΣ

#1 ΣΥΝΔΥΑΣΕ ΤΑ

**#4 ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ
ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΟΥ ΧΡΟΝΟΥ**

**#2 ΤΟ ΜΕΓΕΘΟΣ
ΜΕΤΡΑΕΙ**

#5 ΦΩΝΑΞΕ ΤΟ

**#3 ΣΤΟΧΕΥΜΕΝΕΣ
ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ**

**#6 ΠΡΟΤΕΙΝΕ
ΕΞΤΡΑ ΕΠΙΛΟΓΕΣ**

#1 ΣΥΝΔΥΑΣΕ ΤΑ

Δημιούργησε μια ολοκληρωμένη πρόταση, συνδυάζοντας επιλεγμένα ορεκτικά και πατάτες μαζί με **αναψυκτικό ή μπίρα** και **διαφορετικές σάλτσες**. Δώσε την ευκαιρία στους πελάτες σου να δοκιμάσουν μια ποικιλία ορεκτικών.



Για τους πελάτες σου:

- ✓ Ευκολία στην παραγγελία χάρη στους έτοιμους συνδυασμούς
- ✓ Εξαιρετική προσφορά
- ✓ Φαγητό που μοιράζεσαι με φίλους



Για εσένα:

- ✓ Επιπλέον πωλήσεις
- ✓ Αύξηση μέσης απόδειξης
- ✓ Παρότρυνση για δοκιμή ορεκτικών
- ✓ Αύξηση παραγγελιών σε ώρες χαμηλής κίνησης

Παράδειγμα:

Ειδική προσφορά για μετά τη δουλειά/το σχολείο (ισχύει καθημερινά 16:00-18:00):

3 ατομικές μερίδες ορεκτικών + 1 μερίδα Τηγανιτές Πατάτες + 2x 50ml αναψυκτικό για x €

Αποθέωση Τυριών



Chicken Onion Classics



Old Time Classic



Πικάντικος Πειρασμός



#2 ΤΟ ΜΕΓΕΘΟΣ ΜΕΤΡΑΕΙ

Να προσφέρεις διαφορετικές μερίδες ή ποικιλίες που να ταιριάζουν στις διαφορετικές περιστάσεις κατανάλωσης των πελατών σου. Βεβαιώσου ότι προωθείς τις προσφορές για τα έξτρα μεγέθη ή τα combo deals, καλύπτοντας έτσι τις ανάγκες για οικογενειακό τραπέζι ή μεγάλες συναθροίσεις.



Για τους πελάτες σου:

- ✓ Βρες την κατάλληλη προσφορά που να τους ταιριάζει
- ✓ Πρόσφερε ένα εξαιρετικό συνδυασμό στο combo deal



Για εσένα:

- ✓ Μεγιστοποίησε τα κέρδη σου χάρη σε σωστά μεγέθη μερίδας και απόλυτο έλεγχο του κόστους ανά τεμάχιο
- ✓ Αύξησε τις ευκαιρίες πώλησης (ειδικά με την επιλογή της μεσαίας μερίδας)
- ✓ Κάλυψε διαφορετικές περιστάσεις κατανάλωσης και χρήσεις (μικρό έξτρα, σνακ, combo box...)



Ατομική μερίδα
(4-6 τεμ)



XL ή μεγαλύτερη
μερίδα (6-9 τεμ)



Combo deal
(πάνω από 9 τεμ)



Θέλεις να υπολογίσεις το κέρδος των μερίδων σου; Τώρα μπορείς να το κάνεις χάρη στο combo app. Επικοινωνήσε άμεσα με τον υπεύθυνο πωλήσεων McCaip της περιοχής σου!

#3

ΣΤΟΧΕΥΜΕΝΕΣ ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ

Βοήθησε τους πελάτες σου να ξεκινήσουν μια όμορφη “περιπέτεια” προσφέροντας για συγκεκριμένο χρονικό διάστημα ορεκτικά σε χαμηλότερη τιμή, με δελεαστική προσφορά. Αυτός είναι ένας έξυπνος τρόπος να δοκιμάσουν άμεσα τα νέα σου προϊόντα ώστε να επωφεληθούν από τη προσφορά.



Για τους πελάτες σου:

- ✓ Καλές προσφορές για μικρό σνακ ή γαρνιτούρα
- ✓ Ευκαιρία δοκιμής χωρίς ρίσκο



Για εσένα:

- ✓ Επιπρόσθετες πωλήσεις
- ✓ Παρότρυνση για δοκιμή ορεκτικών
- ✓ Αύξηση των αυθόρμητων πωλήσεων
- ✓ Πιθανή απορρόφηση μεγάλου στοκ πρώτων υλών



#4 ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΟΥ ΧΡΟΝΟΥ



Ένα θεματικό μενού περιορισμένου χρόνου είναι μια εξαιρετική ευκαιρία ν'ανανεώσεις την εικόνα των ορεκτικών σου αλλά και να προωθήσεις αποτελεσματικά τους νέους κωδικούς. Οι πελάτες σου ψάχνουν επειγόντως για κάτι ξεχωριστό!



Για τους πελάτες σου:

- ✓ Ενθουσιασμός για τη νέα προσφορά
- ✓ Πρέπει να τη δοκιμάσουν πριν λήξει
- ✓ Απόλαυση θεματικών γευμάτων που ενισχύουν την καταναλωτική εμπειρία



Για εσένα:

- ✓ Ανακάλυψε ξανά την υπάρχουσα προσφορά ορεκτικών σου
- ✓ Προσαρμόζονται εύκολα στη δημιουργία προσφοράς περιορισμένου χρόνου
- ✓ Αιφνιδίασε ευχάριστα τους πελάτες σου και διαφοροποίησου από τους ανταγωνιστές σου



Είναι Χριστούγεννα!
Camembert Bites για την εορταστική περίοδο



Ημέρα μπάλας
Cheese balls κατά την διάρκεια της ποδοσφαιρικής σεζόν



Ethnic βραδιές
Nacho Cheese Triangles μόνο για περιορισμένο χρόνο

#5 ΦΩΝΑΞΕ

ΤΟ



Αύξησε την αναγνωρισιμότητα της γκάμας των ορεκτικών σου, διαφημίζοντάς τα στο εστιατόριο και online, για να κεντρίσεις το ενδιαφέρον των πελατών σου και να τους παροτρύνεις να προσθέσουν επιπλέον προϊόντα στις παραγγελίες τους



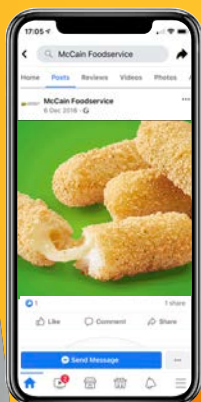
Για τους πελάτες σου:

- ✓ Πλήρης ενημέρωση στο εστιατόριο ή online της εκάστοτε προσφοράς ορεκτικών στο μενού



Για εσένα:

- ✓ Αύξηση των πωλήσεων και της μέσης απόδειξης
- ✓ Ενίσχυση της αναγνωρισιμότητας των ορεκτικών, των νέων προτάσεων και προσφορών καθώς και του ενδιαφέροντος των πελατών
- ✓ Πιστότητα πελατολογίου και αύξηση της επισκεψιμότητας της online σελίδας του καταστήματος



Παράδειγμα προωθητικών εργαλείων:

Πρώησε την προσφορά ορεκτικών σου στο κατάστημα με το προσωπικό σου, με table tents & menu boards, αλλά και διαδικτυακά με φωτογραφίες, videos και δημοσιεύσεις στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης!

#6 ΠΡΟΤΕΙΝΕ

ΕΞΤΡΑ ΕΠΙΛΟΓΕΣ



Παράδειγμα:

Για παραγγελίες που αφορούν σε κατανάλωση στο εστιατόριο ή για take-away μην ξεχνάς να εκπαιδεύεις τους υπαλλήλους σου! Μπορούν να προτείνουν έξτρα προϊόντα ακόμα και όταν παίρνουν τη παραγγελία

Όταν οι πελάτες σου παραγγέλνουν online, έχουν περισσότερο χρόνο για να επιλέξουν τι θα παραγγείλουν και είναι πιο πρόθυμοι στο να προσθέσουν κάποια έξτρα. Πρόσθεσε μια πρόταση για ορεκτικά πριν από την πληρωμή και αύξησε τις διαδικτυακές πωλήσεις σου αλλά και τη μέση απόδειξη!



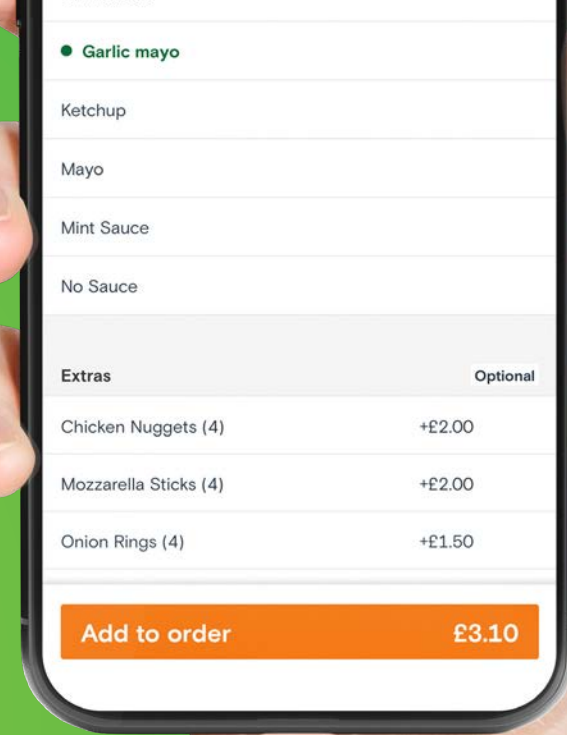
Για τους πελάτες σου:

- ✓ Δώσε τη δυνατότητα να επιλέξουν τις ειδικές προσφορές και να δοκιμάσουν νέα προϊόντα που μπορεί να τους αρέσουν
- ✓ Κάνε εύκολη τη διαδικασία της online παραγγελίας



Για εσένα:

- ✓ Αύξησε τις πωλήσεις σου καθώς και τη μέση απόδειξη
- ✓ Δώσε στους πελάτες σου την ευκαιρία να ζητήσουν έξτρα προϊόντα



Θες να μάθεις περισσότερα για τα Good To Go ορεκτικά μας;
ΚΑΝΕ ΚΛΙΚ ΕΔΩ

ΕΠΙΛΕΞΕ ΤΑ **P!CKERS**

